



HIER WORDT VERBONDENHEID IN PRAKTIJK GEBRACHT

LANDGARD – DE TELERSCOÖPERATIE DIE UW
PRODUCTEN OP DE MARKT BRENGT.

Landgard[®]



WIJ ZIJN LANDGARD.

Landgard is de duurzame, succesvolle marketingcoöperatie voor zowel bloemen en planten als groente en fruit met toegevoegde waarde voor klanten en telers. Zij behoort voor 100 % toe aan de ongeveer 3000 aangesloten bedrijven, die hun verse producten elke dag aan de Landgard-vestigingen of rechtstreeks aan de klant leveren. Met onze meer dan 100-jarige traditie beschikken wij over uitgebreide kennis van de dynamische versmarkt. Onze klanten zijn net zo divers als ons aanbod: behalve aan speciaalzaken en de groothandel leveren wij aan alle sectoren van de gefilialiseerde detailhandel, van tuincentra en bouwmarkten tot en met de detailhandel in levensmiddelen en discounters.





MARKETING IS MEER DAN VERKOPEN.

Uw lidmaatschap als productiebedrijf in de telerscoöperatie Landgard is uw toegangsbewijs voor de nationale en internationale markt. Daarbij staan de contacten met bestaande en potentiële klanten op de eerste plaats – en dat via alle verkoopkanalen. De flexibiliteit bij de marktintroductie van uw producten is dankzij de grote verscheidenheid aan afzetkanalen bij Landgard uniek op de markt. Wij opereren internationaal, maar leggen tevens sterk het accent op de regio. Zo biedt de telerscoöperatie u als aangesloten bedrijf veel kansen en voldoet daarmee zowel aan de wensen van de handel als aan die van consumenten.



» Ik ben overtuigd lid van de telerscoöperatie Landgard. Dit biedt mij de beste marketingmogelijkheden - regionaal en nationaal.«

Marcel Blum





AAN DE KANT VAN DE PRODUCENT.

Als coöperatie hecht Landgard veel waarde aan de nauwe samenwerking met de telers. Daarbij maken wij gebruik van langdurige partnerschappen. Bij ons staan competente contactpersonen u terzijde bij alle kwesties rond levering, planning van hoeveelheden en ontwikkeling van het assortiment. Door uw lidmaatschap krijgt u een omvankelijk beeld van markteisen, afzetkansen en de wensen van klanten. De bundeling van het aanbod ontsluit markten, zorgt voor tevreden klanten en geeft u de grootst mogelijke zekerheid bij de planning en marktintroductie van uw producten.



SAMEN MEER BEREIKEN.

Als lid profiteert u van de ervaringen en de marktcompetentie van uw telerscoöperatie. Landgard is in staat de gehele markt door de veelheid van informatie die vanuit de markt terugkomt, transparant weer te geven. Door het grote ledenaantal heeft Landgard als telerscoöperatie een centrale marktpositie, die u als aangesloten bedrijf sterk maakt. Daarbij heeft u door uw inzet in commissies bij Landgard medezeggenschap over het uitzetten van een nieuwe koers binnen de onderneming. Bovendien zetten wij ons in de beroepsorganisaties evenals bij overheidsinstanties en de politiek in voor de belangen van onze aangesloten bedrijven.



Samenwerking met
de producenten



Nationale en
internationale
inkoopbasis



Marketing en
diensten met
meerwaarde



Samenwerking



CONTINUÏTEIT EN ZEKERHEID.

Behalve de afzetzekerheid biedt het lidmaatschap van de telerscoöperatie nog een hele reeks andere voordelen. Een geregelde afzet betekent voor u bij het ontwerpen van een eigen bedrijfsstrategie financiële zekerheid en speelruimte bij de planning. Een transparant afrekeningssysteem biedt op elk moment inzicht in de huidige situatie. Landgard biedt u door het aanvragen en gebruikmaken van subsidies als erkende telerscoöperatie ook ondersteuning bij investeringen. Dit is een belangrijke voorwaarde voor een stabiele basis bij de verdere ontwikkeling van de bedrijven op de markt van de toekomst.





KWALITEIT WORDT MET EEN HOOFDLETTER GESCHREVEN.

Als telerscoöperatie is Landgard de bindende schakel tussen producent en klant. Klantindividuele eisen worden op de praktijk afgestemd en de productiebedrijven worden bij de uitvoering ervan begeleid. Daartoe behoort ook de certificering van de bedrijven, bijvoorbeeld conform GlobalG.A.P./QS-GAP. De uitvoering van maatregelen met betrekking tot kwaliteitsborging – van de cultuurcontrole tot en met de klantspecifieke monitoring van reststoffen – behoort daar evengoed toe als de maatregelen betreffende crisispreventie en -beheersing.

DIENSTVERLENER MET MEERWAARDE.

Landgard biedt u individuele productie- en verkoopconcepten tot en met marketing- en verkoopbevorderende maatregelen – ook individueel op de klant afgestemd. Dit omvat ook de presentatie van de producten bij klanten. Ook productscouting, het ontdekken van veelbelovende nieuwe en innovatieve producten, behoort tot onze diensten. Bovendien zijn een centrale contractafhandeling, de beschikbaarstelling van logistiek, emballage, klantspecifieke verpakkingen en het drukken van etiketten slechts enkele voordelen die Landgard de aangesloten bedrijven biedt. Zo kunt u zich concentreren op de productie, en bij de marktintroductie van uw producten profiteren van de ervaringen, de marktcompetentie en het gevarieerde aanbod van ondersteunende diensten van uw telerscoöperatie.

HET LANDGARD-EFFECT. MEER GEMEENSCHAPPELIJKE MARKETING EN DIENSTEN VAN TOPKwaliteit – TEN GUNSTE VAN ONZE LEDEN, MEDEWERKERS EN KLANTEN.



» Wij telen uit overtuiging regionaal, duurzaam en hulpbronnenbesparend. Met 120 gerberasoorten vinden we bij Landgard altijd het juiste distributiekanaal.«

Thomas van Megen



Bent u geïnteresseerd in een lidmaatschap van de grootste Duitse telerscoöperatie voor bloemen en planten, fruit en groente? Neem dan contact op met de producentenbegeleiding van Landgard:

Landgard Producentenbegeleiding

Tel: +49 2832 921 3111 | Fax: +49 2832 921 3199

E-Mail: erzeugermanagement@landgard.de

www.landgard.de